



Strategy & Business Development

(m/w/d)

Unternehmen: Kreditinstitut
Bereich: Business Development

Standort: Frankfurt am Main
Gehalt: Verhandelbar

Ihre Aufgaben:

Für den weiteren erfolgreichen Auf- und Ausbau sucht unser Kunde einen Mitarbeiter im Bereich Strategie und Business Development, der bei der Umsetzung neuer Kooperationen und Produkte verantwortlich unterstützt. Sie arbeiten direkt mit dem Leiter Strategie/Geschäftsentwicklung, sowie zahlreichen Kooperations- und Technologiepartnern.

- Gemeinsam im Team Entwicklung neuer Vertriebswege, Produkte und Technologien – von der Konzeption bis zum Go Live
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit den Produkt- und Technologiepartnern (in der Bank und bei den FinTech-Partnern)
- Steuerung und Leitung von Strategieprojekten
- Pragmatische Umsetzung digitaler Lösungen unter Berücksichtigung regulatorischer Aspekte
- Einbindung interner und externer Stakeholder in Entscheidungs- und Planungsprozessen.

Ihr Profil:

- Hochschulabschluss (Master/Diplom) in Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik, Ingenieurwesen, Naturwissenschaften, Multimedia oder anderen relevanten Bereichen
- 2-5 Jahre Berufserfahrung in der Strategieberatung, Business Development oder Produktentwicklung einer Consultinggesellschaft, WP, Bank oder FinTech
- Kenntnisse digitaler Prozesse und von Bankprodukten, insbesondere Zahlungsverkehr und Kredit sowie aufsichtsrechtlicher Anforderungen
- Sehr gute Selbstorganisation und Methodenkompetenz im effektiven Projektmanagement sowie exzellente analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Souveränes Auftreten bei hoher Leistungsbereitschaft und Spaß an der Arbeit in einem dynamischen Umfeld mit pragmatischen Lösungsansätzen
- Souveränes Auftreten bei hoher Leistungsbereitschaft.

BANKING CONSULT
EXECUTIVE SEARCH

Ihr Kontakt:

Dr. Rolf Behrens

Managing Partner
rolf.behrens@bankingconsult.com