



## Key-Account Manager (m/w/d)

Unternehmen: Broker  
Department: Vertrieb

Standort: Trier  
Gehalt: Wettbewerbsfähig

### Aufgaben

- Sie übernehmen die Vor- und Nachbereitung für Jahresgespräche mit den Beratern beim Kunden und nehmen aktiv an den Gesprächen teil
- Sie stehen den Beratern bei der Erstellung und Verhandlung von Kreditanträgen unterstützend zur Seite
- Für unsere Key-Account-Kunden, sowie Lieferanten sind sie der Ansprechpartner

### Anforderungen

- Sie haben bereits Erfahrung im M&A-Bereich, Firmenkreditgeschäft oder im gewerblichen Leasingbereich
- Sie sind sicher im Umgang mit Kunden und Lieferanten
- Sie zeichnet eine analytische, konzeptionelle und eigenständige Arbeitsweise, sowie Teamfähigkeit und Flexibilität aus

### Was bieten wir unseren Mitarbeitern?

- Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung
- Eine voll arbeitgeberfinanzierte betriebliche Krankenzusatzversicherung
- Flexible Kernarbeitszeiten
- Sehr gute Erreichbarkeit mit ÖPNV, nah am Hauptbahnhof Trier

Wenn Sie mehr zu dieser Vakanz erfahren oder die ausführliche Stellenbeschreibung einsehen möchten, kontaktieren Sie bitte den zuständigen Projektleiter Dr Thore Behrens unter [thore.behrens@bankingconsult.com](mailto:thore.behrens@bankingconsult.com) oder 069 59 67 43 0 0.

**BANKING CONSULT**  
EXECUTIVE SEARCH

Ihr Kontakt:

**Dr. Thore Behrens**

Partner  
[thore.behrens@bankingconsult.com](mailto:thore.behrens@bankingconsult.com)